

Commercial Export Vins (H/F)

Zone Europe (Allemagne, Belgique, Suisse)

Le contexte

Adecco Recrutement accompagne l'un de ses clients, **acteur reconnu et dynamique du secteur vitivinicole français**, dans le recrutement d'un(e) **Commercial(e) Export Vins** en CDI.

L'entreprise évolue sur des **marchés européens à fort potentiel**, avec une forte culture produit, un ancrage terroir affirmé et une ambition de développement à l'international.

Ce recrutement s'inscrit dans une logique de **renforcement des équipes export**, au sein d'une structure à taille humaine, où l'engagement, le collectif et la passion du vin sont au cœur du projet.

Le poste : Commercial Export Vins (H/F)

Rattaché(e) à la direction export, vous rejoignez une **équipe internationale structurée et engagée**, et devenez un véritable **ambassadeur des vins français** sur vos marchés.

Zones export principales

- **Allemagne (marché prioritaire)**
- Benelux
- Suisse
- Autres pays européens ponctuellement, selon les opportunités

Vos missions

◆ Développement commercial

- Gérer et développer un portefeuille de clients export existants
- Prospecter et fidéliser des partenaires professionnels : importateurs, grossistes, cavistes, CHR...
- Négocier les offres commerciales et assurer le suivi des comptes

◆ Animation & valorisation des vins

- Participer à l'animation commerciale des marchés (salons, événements, dégustations)
- Accompagner la mise en avant des gammes chez les clients
- Contribuer aux plans marketing et commerciaux export

◆ Veille & coordination

- Suivre les tendances de consommation et les évolutions des marchés européens
- Adapter l'offre en lien avec les équipes internes (marketing, production, logistique)
- Réaliser un reporting régulier de votre activité

Profil recherché

Cette opportunité s'adresse **en priorité aux profils issus de formations Bac +2 minimum dans le vin, la viticulture, l'œnologie ou le commerce appliqué au vin.**

Adecco Recrutement

✔ Vous êtes idéalement :

- Titulaire d'un **Bac +2 / Bac +3** (BTSA, BTS Technico-Commercial, formations vitivinicoles ou commerciales)
- Passionné(e) par le **vin et ses marchés**
- Doté(e) d'une **première expérience export ou commerciale** (stage, alternance, VIE ou poste junior accepté)

🌐 Compétences clés

- **Allemand courant indispensable**
- Bon niveau d'anglais professionnel
- Intérêt marqué pour les marchés internationaux
- Aisance relationnelle, autonomie, sens du terrain
- Goût du challenge commercial et de la négociation

📄 Rémunération & avantages

- **Rémunération fixe à partir de 30 000 € brut annuel**, selon profil et expérience
- **Part variable sur objectifs** pouvant aller jusqu'à l'équivalent **d'un mois de salaire**
- **13^e mois**
- **Véhicule de fonction 5 places**
- **Télétravail** possible selon organisation
- **Mutuelle**
- **CSE**
- Environnement de travail stimulant, tourné vers l'international

📍 Conditions & environnement

- **CDI**
- Poste basé en France, idéalement **Grand Est / Est de la France** (ex. 54, 55, 57, 67)
- Déplacements fréquents en Europe
- Intégration au sein d'une **équipe export structurée et bienveillante**
- Secteur passionnant : **vin, terroirs, circuits internationaux**

✉️ Candidater

Merci d'adresser votre candidature (CV et, le cas échéant, un message libre) à :

Alizée Marbois - Consultante en recrutement CDD/CDI

✉️ alizee.marbois@adecco.fr

☎️ 06 62 32 49 76

